KPI(重要業績評価指針)

運営方針1:お客さまの最善の利益の追求

KPI:お客さまの声受付件数(自社独自回収分) 目標:960件(前年度:956件)

推奨販売件数率(推奨販売件数/新規契約件数) 目標:90%以上(前年度:91%)

運営方針2:適切な利益相反管理

KPI:社内研修実施回数 目標:65回(前年度:59回)

お客さまの声(苦情割合および感謝割合) 目標(苦情):2.5%以下(前年度:1%)

目標(感謝):28%以上(前年度:26%)

お客さまのご理解率(最終ご確認書/新規契約件数) 目標:100%(前年度:100%)

運営方針3:お客さまのご意向・ニーズに沿った商品・サービスの提供と適切且つ

わかりやすい情報の提供

KPI:早期更改率 目標:86%(前年2月末:82.4%) ※トップシェア保険会社実績

新モデル率 目標:93%(前年2月末:92.8%) ※トップシェア保険会社実績

重要事項説明率(最終ご確認書/新規契約件数) 目標:100%(前年度:100%)

運営方針4:全役職員への適切な取り組みに向けた業務運営

KPI:トータルプランナー取得者数 目標:8名(前年度:6名)

FP資格取得者数 目標:8名(前年度:7名)

コンプラ研修実施回数 目標:12回(前年度:12回)

KPI(重要業績評価指針) ◆進捗状況◆

	W.	44	上		
T	涯	態 》	人	兀	

運営 方針 番号	KPI	2023年度 6月末実績	2023年度 9月末実績	2023年度 12月末実績	2023年度 3月末実績
1	お客さまの声受付件数(自社独自回収分)	211件	414件	561件	701件
1	推奨販売件数率 (推奨販売件数/新規契約件数)	77.7%	71.9%	68.5%	69.7%
2	社内研修実施回数	20回	65回	78回	91回
2	お客さまの声(苦情割合)	1%	1%	2%	2%
2	お客さまの声(感謝割合)	27%	23%	23%	23%
2	お客さまのご理解率 (最終ご確認書/新規契約件数)	100%	100%	100%	100%
3	早期更改※トップシェア保険会社実績	79.9%	82.2%	83.6%	83.2%
3	新モデル率※トップシェア保険会社実績	91.2%	92.3%	91.8%	91.1%
3	重要事項説明率 (最終ご確認書/新規契約件数)	100%	100%	100%	100%
4	トータルプランナー取得者数	6名	6名	6名	7名
4	FP資格取得者数	7名	7名	7名	7名
4	コンプラ研修実施回数	3回	6回	9回	12回